



TRAITEMENT DES EAUX & ENVIRONNEMENT



AGC
Gérard AUDRIN

01360 Béligneux
Cel : +33 (0)6 80 98 20 16
gerard.audrin@gmail.com



Expérience

Avec plus de 30 ans d'expérience dans le domaine du traitement de l'eau, du poste de projeteur à celui de chargé d'affaires puis responsable commercial export, Gérard Audrin a géré des contrats de réalisation de station traitement des eaux en France et à l'International avant de proposer les services de Consultant en 2019.

Outre ses compétences dans les domaines techniques, il dispose de l'expérience de conduite de projets complexes, et maîtrise les méthodes de gestion d'affaires. Ses activités professionnelles l'ont amené à assumer des responsabilités managériales dans des contextes multiculturels en Afrique francophone et les Caraïbes.

Présentation

AGC a pour vocation d'accompagner les TPE/PME, les Maîtrises d'Ouvrage et Maîtrises d'œuvre ainsi que les acteurs des domaines de la construction et de l'eau en offrant :

- Une parfaite connaissance des enjeux réglementaires, techniques et financiers qui permet le recul et des avis éclairés pour vous accompagner.
- Une appréhension indéniable des interactions avec les différents acteurs intervenant dans le cadre de vos projets.
- La maîtrise et la conduite de projets complexes permettant d'intégrer efficacement les différentes composantes du projet.
- Le rôle de conseil objectif et la transparence des relations

Cet accompagnement cible aussi bien les bureaux d'ingénierie et de Maîtrise d'œuvre, les entreprises, concepteurs et constructeurs, fournisseurs et équipementiers.

Domaines d'activité

Études et conseils

- Conseil (prospective et montage de projet).
- Élaboration d'avant-projets.
- Étude technique / Conception / Rédaction de documents techniques / Plans détaillés / Élaboration et réponses à appel d'offres.

Gestion de projet et suivi de réalisation

- Direction de projet, coordination des différents processus et activités de gestion de projet de construction.
- Contrôle et coordination des études, suivi administratif et financier des opérations...

Développement et suivi commercial

- Représenter, promouvoir, développer des opportunités d'affaires, assurer le suivi commercial pour le compte de votre société.
- Accompagnement personnalisé pour des missions de prospection commerciale en Afrique francophone, recherche de partenariats...

